



2025

EL DETECTOR DE "AGUJEROS EN EL BOLSILLO" DE TU NEGOCIO

Un Checklist de 5 Minutos para Descubrir por
Dónde se te Escapa el Dinero y Cómo Detenerlo



CÓMO USARLO

INTRODUCCIÓN

Si eres como la mayoría de los emprendedores, has construido tu negocio con sudor, esfuerzo y mucha intuición. Pero a veces, por más que le echas ganas, parece que el dinero se esfuma.

Esos son los "agujeros en el bolsillo": pequeños problemas en tus precios, en cómo haces las cosas o en cómo consigues clientes, que terminan costándote una fortuna sin que te des cuenta.

Este checklist es una herramienta súper simple para encontrar esos agujeros. Sin palabras raras ni complicaciones.

¿Cómo funciona?

- Sé brutalmente honesto: Marca la casilla solo si puedes decir **"SÍ"**, sin duda" a la pregunta. Si dudas o la respuesta es "más o menos", marca **"NO"**.
- Suma tus "SÍ": Cuenta cuántas casillas marcaste.
- Mira el diagnóstico: Te diré qué significa tu resultado y qué puedes hacer al respecto, ¡hoy mismo!

**¡¿LISTO PARA TAPAR LOS AGUJEROS?
¡VAMOS!**

¿Estás Cobrando lo Justo? El dinero que entra

SI NO

1. ¿Mis clientes saben exactamente cuánto cuestan mis productos/servicios antes de comprar? (Cero confusiones) SI NO
2. ¿He "espiado" a mi competencia hace poco para ver si mis precios están muy por debajo o por encima de lo normal? SI NO
3. ¿Le ofrezco a mis clientes algo "extra" por un poco más de dinero para que gasten más conmigo? (un paquete mejor, un servicio más rápido, etc.) SI NO

¿Cómo Haces las Cosas? El tiempo y el caos del día a día

4. Cuando llega un cliente nuevo, ¿tengo una serie de pasos claros que sigo siempre, o voy improvisando cada vez? SI NO
5. ¿Hay tareas aburridas y repetitivas que una máquina o programa podría hacer por mí? (Ej: enviar el mismo email una y otra vez) SI NO
6. ¿Tengo un lugar central para apuntar todo lo que hay que hacer (como una app o un cuaderno), o tengo notas por todas partes y cosas en la cabeza? SI NO

¿De Dónde Vienen tus Clientes? El motor de tu negocio

7. ¿Sé con seguridad cuáles son las 2 formas principales por las que la gente me encuentra y me compra? (Ej: "la mayoría viene por recomendación") SI NO
8. ¿Tengo una manera de guardar el email o el teléfono de la gente interesada para poder contactarlos después? (Una "lista de interesados") SI NO
9. ¿Le pido a mis clientes felices que me dejen una buena reseña o un testimonio para que otros se animen a comprar? SI NO

¿Sabes en Qué se va el Dinero? El dinero que sale

10. ¿Reviso mis cuentas al menos una vez al mes para ver cuánto entró y cuánto salió, sin hacerme trampa? SI NO
11. ¿Tengo claro cuánto dinero necesito facturar cada mes solo para cubrir los gastos fijos (alquiler, sueldos, luz, etc.)? SI NO
12. ¿He revisado hace poco todas las suscripciones y pagos mensuales (Netflix de la oficina, programas que no uso) para cortar lo que no sirve? SI NO

SUMA TUS PUNTOS
TOTAL DE "SÍ" QUE MARCASTE

[_____]

TU DIAGNÓSTICO: ¿CUÁNTOS AGUJEROS TIENE TU BOLSILLO?

Si tienes de 9 a 12 Puntos (Bolsillo Casi Nuevo):

¡Bravo! Tienes tu negocio bien amarrado. Las fugas de dinero son mínimas. Tu reto no es arreglar problemas, sino pensar en grande: ¿cómo crecemos más?

Tu Siguiete Paso: Hablemos de cómo llevar tu negocio al siguiente nivel. Podemos encontrar oportunidades que quizás no estás viendo.

Si tienes de 5 a 8 Puntos (Bolsillo con Algunos Agujeros):

Vas por buen camino, pero se te está escapando dinero en cosas importantes. Seguramente sientes que podrías ganar más por todo el esfuerzo que haces. Unos cuantos ajustes inteligentes pueden hacer una gran diferencia en tu cuenta bancaria.

Tu Siguiete Paso: No dejes que esos agujeros se hagan más grandes. Agenda una charla conmigo. Juntos, podemos crear un plan simple para taparlos y que empieces a quedarte con más de lo que ganas.

Si tienes de 0 a 4 Puntos (¡Alerta! Bolsillo Roto):

Ok, seamos honestos. Tu negocio está perdiendo dinero por varios lados y eso es estresante. ¡Pero calma! Saberlo es el primer paso para solucionarlo. Significa que tienes una oportunidad GIGANTE de mejorar tus ganancias con solo poner un poco de orden.

Tu Siguiete Paso: No esperes más. Agenda una charla gratuita conmigo AHORA. En serio. Vamos a poner un parche a esos agujeros y a crear un plan para que tu esfuerzo finalmente se vea reflejado en tus ganancias.

**¡SÍ, QUIERO TAPAR
LOS AGUJEROS!**